



Canadian Digital Health Innovation Mission to South Korea

November 2022, Seoul

참가 캐나다 업체 프로필

	Company	Main Business
1	ANANDA Devices	Developing nervous systems on-a-chip
2	diaMentis Inc.	Digital diagnosis of mental diseases
3	HealthEMe Inc.	Smart healthcare specialized for mental illness
4	iClinic Systems Inc.	EMR for specialty diseases indications
5	LUCID	Digital therapeutics via music-based modalities
6	Qii.ai	AI based digital asset/infrastructure inspection
7	Thrive Health	Smart healthcare – centralized patient profile
8	Verto Inc.	Digital twin orchestration platform
9	YULCOM Technologies	Smart healthcare using portable medical IoT devices
10	ZeroKey Inc.	Real-time location system for healthcare industry

For meeting requests and other supports, contact
 Hyun-Ju Lim
 Trade Commissioner (Science, Technology and Innovation)
 Embassy of Canada
 주한캐나다대사관 임현주 수석상무관 (과학 기술 혁신)
Hyunju.lim@international.gc.ca
 Office 02-3783-6057



<p>Ananda Devices</p>	<p>www.anandadevices.com</p>
<p>회사 소개</p> <p>Ananda Devices는 신경학 연구 및 분석의 표준화와 강건성, 정확도를 증진시키기 위해 신경계 SoC (nervous systems on-a-chip)를 개발하는 바이오테크 기업입니다. 생리적 연관성이 있는 특정 질병 모델들을 제공하고 개발함으로써 약물 및 신경퇴행성 질병 마커에 대한 분석, 리스크 제거, 검증이 가능합니다. 우리는 표준화된 모델의 제공을 통해 보다 신속하고 신뢰도 높은 방식으로 연구와 진단에 필요한 시간과 자원을 절감할 수 있도록 지원합니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - 신경 및 신경근 퇴행성 질병 (Neuronal and Neuromuscular degenerative disease)의 모델링 - 화합물의 리스크 제거를 위한 신경독성 스크리닝 검사 - 전임상 단계 약물 검사 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <ul style="list-style-type: none"> - UCB - Nexel - Aptah Biosciences - Molecular Devices 	
<p>당사의 경쟁우위</p> <p>당사는 신속하고 확장 가능한 결과를 제시할 수 있는 첨단 기술을 개발해왔습니다. 미세생리학 시스템을 활용하여 동물 테스트를 줄이고 동시에 생리적 연관성이 있는 데이터를 고성능으로 처리하는 방법을 제공합니다. 우리는 강력한 R&D 경험을 기반으로 신경자극 피부 (innervated skin) 및 모발 모델, 신경근 접합부 (Neuromuscular junctions) 등의 매우 다양한 모델들을 제작합니다. 이런 경험을 통해 고객 또는 파트너의 필요에 적합한 각종 모델을 개발할 수 있는 역량을 보유하고 있습니다. 나노 및 마이크로 단계에서 작업할 수 있는 우리의 기술력은 우리 모델에 필요한 높은 수준의 세포 구성 (cell organization)과 해상도 구현을 가능하게 해줍니다. 우리는 R&D에서 상용화까지 포함한 기존의 개발 경험을 바탕으로 신뢰성 있고 효율적인 방식에 의한 신 기술 개발을 가능하게 하는 프로토콜과 품질관리 체계를 확립했습니다.</p>	



기술 협업 희망분야

우리는 신경 및 세포 배양 경험을 기반으로 하여 질병 모델링 및 리스크 제거 분석 (de-risking assays)에 관련된 새로운 분야들로 더 폭넓게 진출하고자 합니다. 전임상 단계 모델과 진단 및 연구 기반 모델들을 새롭게 개발하면서 보다 생리적 유관성이 높고 안전한 방식으로 결과를 제공하는 시스템을 개발할 계획입니다. 신경근 접합부를 비롯, 신경근 질병의 영향 평가에 활용 가능한 모델 개발 역량을 바탕으로 전기생리학과 바이오마커 등 여타 모델과 엔드포인트 (endpoints)로 확대시키고자 합니다.

신경퇴행성 질병 모델과 공동배양 (co-culture) 시스템에 중점을 두고 진단 및 전임상 모델 개발에 노력할 계획입니다.

미팅 목적

전임상 단계 및 진단 연구 분야의 기본적인 수요를 확인하고 해당 연구의 어느 단계에서나 지원이 가능한 세포배양 모델이 무엇인지 파악하고자 합니다. 기업의 지원을 위한 이런 모델들의 활용 범위와 적절한 시행 및 개발 방법을 확인하기를 희망합니다.



<p>diaMentis Inc.</p>	<p>www.diaMentis.com</p>
<p>회사 소개</p> <p>정신의학은 객관적인 진단 틀이 없는 유일한 의학 분야입니다. diaMentis는 전산 정신의학 (computational psychiatry)에 기반을 두고 정신질환을 기존의 5~7년이 아닌 12시간 내에 진단할 수 있는 새로운 혁명적인 틀을 개발했습니다. diaMentis는 기존에 잘 정립된 기술인 망막전위도검사법 (electroretinography)과 결합된 SaMD (Software-as-Medical-Device) 플랫폼을 이용해서 정신질환의 진단과 치료에 도움을 줍니다. 이 독특하고 혁신적인 기술은 미국 식품의약국 (FDA)에 의해 혁신의약기술 (Breakthrough Designation)로 지정되었습니다. 이 기술은 조현병, 조울증 (bipolar disease), 주요 우울장애 등을 어느 단계에서든 찾아내고 의사에게 명확한 결과를 제시합니다. 이 기술은 전세계의 수많은 환자와 그 가족들의 삶의 질을 개선시켜 주고 많은 생명을 구하는데 기여할 것입니다. 이 기술은 현재 경쟁상대가 없는, 최초로 시장에 소개되는 솔루션입니다.</p>	
<p>주요 사업 영역</p> <p>정신질환의 신속한 (5~7년이 아닌 12시간) 진단을 통해 의사들이 빠르게 정신질환을 확인하고 신속하게 적절한 치료를 시작함으로써 환자의 뇌에 심각하고 회복 불가능한 손상이 일어나는 것을 피할 수 있게 해줍니다.</p>	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <p>DiaMentis는 라발대학교 (Laval University) 산하에 설립된 회사 (spin-off company)입니다.</p>	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>이 기술은 정신의학에 최초이자 유일한 객관적 진단 틀을 부여할 것입니다. 우리 기술은 정신의학 분야 최초로 FDA의 혁신의약기술 지정을 받았습니다. 이 기술은 정신질환의 진단을 과거 5~7년에서 12시간으로 앞당겼습니다. diaMentis는 간단한 비수술 망막전위도검사 (non invasive Electroretinography test*)를 통해서 데이터를 수집하고 전용 SaMD와 강력한 알고리즘, 인공지능을 통해 환자가 어떤 정신질환에 시달리는지 매우 정확하게 진단합니다. 이 모든 것이 최대 12시간 이내에 이루어집니다. 이것은 세계 유일의, 현재 경쟁자가 전혀 없는 기술입니다. 정신질환 외에 이 기술은 알츠하이머, 파킨슨병, 자폐증 등의 비정신과 장애에도 활용이 가능합니다.</p> <p style="text-align: right;">*ERG: 지난 50년간 이용되어 온 검사법</p>	



기술 협업 희망분야

당사는 의료장비 개발 경험을 갖고 한국 국내 승인 취득을 위한 정교한 규제 전략에 익숙한 파트너를 찾고 있습니다. 우리가 찾는 파트너의 조건은 다음과 같습니다.

- 한국 국내 의료장비 규정에 대한 지식 보유
- 승인 취득을 위한 정보 및 임상시험 경험 보유
- 주요 여론 지도자들을 찾아내고 규제 전략 수립에 참여하게 할 수 있는 역량 보유
- 임상 현장 (병원, 대학, 의원 등)을 찾아낼 수 있는 역량 보유
- 임상시험에 참여하고 기술 설명 및 논문을 발표할 주요 연구자를 찾아낼 수 있는 역량 보유
- 또는 이 시험을 실시하는데 도움을 줄 임상시험 수탁기관 (CRO)과의 협력 경험 보유

우리는 이런 유형의 협력업체와 만나 파트너를 맺고 우리 기술의 개발 및 시행을 통해 정신질환을 가진 환자들을 돕고자 합니다.

미팅 목적

우리의 핵심 목표는 한국에서 우리 개발을 개발하고 상용화하는데 관심을 가진 잠재적인 파트너들과 연계를 맺는 것입니다.



<p>HealthEMe Inc. (subsidiary of WeUsThem Inc.)</p>	<p>http://healtheme.ca</p>
<p>회사소개</p> <p>HealthEMe는 WeUsThem의 자회사로 임상 업무흐름을 방해하지 않는 의료 서비스 제공 방식을 재정의하는 기업입니다. 정신질환을 가진 환자들을 위해 특별히 설계된 우리의 솔루션은 개인이 가장 도움을 필요로 할 때 지원을 제공합니다. 이 솔루션은 개인의 독특한 필요에 따른 맞춤형화를 통해 그들이 의료 시스템의 지원과 돌봄을 기다리는 동안 계속해서 상태가 악화되지 않게 해줍니다. 우리 솔루션은 현재 10대 청소년들의 우울증, 불안, 기분장애에 도움을 주고 있으나 앞으로 다양한 정신질환과 성인 인구를 대상으로 확대가 가능합니다. 이 솔루션은 또한 의료서비스 분야, 학계, 보험업계, 제약업계에서 널리 시행될 수 있도록 설계되었습니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - 의료 서비스 - 제약 - 보험 - 학계 / 고등교육 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <p>주요 고객으로는 노바스코샤 주 의료당국 (Nova Scotia Health Authority), 온타리오 호 정신건강센터 (Ontario Shores Centre for Mental Health), 왕립정신건강관리·연구소 (Royal Mental Health Care and Research), Ulnooweg 등이 있습니다.</p> <p>우리는 또한 미국과 멕시코의 제약, 학술, 의료서비스 기관들과 시험 및 협의를 추진하고 있습니다.</p>	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. HealthEMe 는 우리가 전세계적으로 직면하고 있는 치료 역량 이슈에 대응하는 단 하나의 솔루션입니다. 2. 우리가 제공하는 모든 툴들은 연구와 근거를 기반으로 한 것으로 현재 임상 결정에 이용되고 있습니다. 우리는 지식 재산권 (IP)을 보유하고 있으며 임상시험을 거치지 않은 다른 솔루션들과 달리 완전한 검증을 거쳤습니다. 3. 우리의 솔루션은 치료 전후 및 치료 과정에 있는 사람들을 지원하며 그들이 자신의 의료 여정에서 주도권을 가질 수 있게 하고 그들이 원하는 어느 의료 제공자에게나 	



정보가 제공되며 FHIR/HL7 표준에 따라 백엔드 (backend) EHR/EMR 기록에 연결될 수 있게 해줍니다.

4. 우리는 평가를 통해 자살 생각을 초기에 감지하며 개인들이 비공개로 안전하고 안정적으로 의료 제공자, 응급 서비스 또는 국가 서비스에 도움을 요청할 수 있도록 지원합니다.
5. 우리의 IP 는 국내, 국외의 인정을 받았으며 Canadian Business Magazine 의 10 대 캐나다 혁신기업에 선정되었고 Digital Health Canada 와 w3 로부터 표창을 받았습니다.

주요 협업 희망분야

imTEEN은 개인이 정신질환에 대한 환자분류전 돌봄 (pre-triage care)을 이용할 수 있게 해주는 자가 건강관리 앱입니다. 우리의 접근법은 가상 모델에서 임상 진료를 모사하는 것이 아니라 개인이 자가 관리를 할 수 있도록 근거 기반의 임상 툴을 제공하는 것입니다. 이 앱은 FHIR 또는 HL7의 표준을 준수하는 EHR/EMR 기록에 완전히 통합되어 있습니다.

우리는 의료 분야에 기반을 둔 전문가들, 특히 업계와 시장을 잘 알고 현재 이용되는 임상 툴들에 대한 높은 이해로 시장에 적합한 검증과 설정을 보장할 수 있는 정신건강 분야의 전문가들을 찾고 있습니다. 여기에는 국가 및 지역에 적합한 맥락 설정을 가능하게 하는 메커니즘과 한국에서 이용되는 시스템 및 어플리케이션과의 통합을 보장하는 문제도 포함됩니다. 우리의 툴들은 완전히 맞춤화가 가능하고 모듈 식이며 화이트 라벨링을 할 수 있도록 준비가 갖추어져 (white label ready) 있습니다.

우리는 암 관리 (cancer care), 당뇨병 (diabetes), 심장 및 뇌졸중 (heart & stroke), 심장 관리 (cardiac care) 등 만성 신체질환 분야로 우리 솔루션을 확대하라는 제안을 받았으며 이와 관련된 계획을 가지고 있습니다.

미팅 목적

HealthEMe는 현지 시장의 맥락에 따라 어플리케이션을 적용하기 위한 잠재적인 파트너들을 찾고 있습니다.

HealthEMe는 또한 어플리케이션에 대한 투자, 유통, 판매 관련 관계 모색에 관심을 가지고 있습니다.



<p>iClinic Systems Inc.</p>	<p>www.iclinicemr.com</p>
<p>회사소개</p> <p>2010년 설립된 iClinic은 밴쿠버에 기반을 둔 회사이며 20명의 직원이 있습니다.</p> <p>우리는 공유되는 환자 기록을 중심으로 “한 명의 환자에 하나의 의무기록 (One Patient, One Record)” 개념을 실현하는 혁신적이고 직관적인 스마트 e헬스 솔루션을 전문으로 합니다. 우리의 e헬스 솔루션들은 다양한 병원과 의원에서 심장과, 호흡기과, 신경과, 내과 등 다수의 의료분야에 활용되고 있습니다. 특히 iClinic은 브리티시컬럼비아 주에서 과반수의 심장병 환자들의 돌봄에 이용되며 의료서비스 제공자들의 환자 돌봄 및 예후에 정확성과 효율성을 더해줍니다.</p> <p>iClinic의 다음 발전단계는 우리가 보유한 풍부한 개별 정보의 큐레이션을 통해 AI 및 기계학습 역량을 높이는데 집중될 것이며, 전략적으로 기업의 미래 지향점을 정밀의학/예방의학 및 치료 혁신에 둘 것입니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ 전문 질병 징후에 대한 전자 의무기록 ▪ 임상 결정 지원 ▪ 환자 (미시) 및 인구 (거시) 단계의 집계 정보에 대한 임상 데이터 분석을 통해 개인 맞춤형 의료 (전자) 및 품질개선 평가 (후자) 제공 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <p>의료 당국, 병원, 개인 의원, 의사 및 기타 의료서비스 제공자들</p>	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>당사 플랫폼은 임상 업무흐름에 포함된 개별 임상 데이터를 수집하는 혁신적인 능력을 가지고 있으며 이것이 우리 기술의 강점입니다.</p> <p>우리 플랫폼에 축적된 다수의 질병 집합에 걸친 폭넓은 임상 정보는 효율성 및 환자 돌봄의 개선을 위한 임상적으로 유의미한 툴들의 개발에 필요한 의미 있는 분석 단위를 제공하며 실제 임상 근거 (real-world evidence)를 제시합니다.</p> <p>또한 우리 플랫폼은 모듈 식 설계에 의해 새로 개발된 툴 또는 솔루션에 연결 (bolting)할 수 있고</p>	



이에 따라 추가 솔루션들의 효율적인 개발/맞춤화로 보다 신속한 상용화와 현실 상황에서의 테스트가 가능합니다.

기술 협업 희망분야

iClinic은 상용화를 최종 목표로 개인 맞춤의학, 예방의학, 정밀의학을 제공하는 플랫폼에 대한 연구개발 및 검증을 위한 협력을 추구합니다.

우리 플랫폼은 복합병 환자들을 치료하는 임상 의사와 병원들의 네트워크에 의해 이용됩니다. 이 플랫폼은 기본적으로 임상 업무흐름을 통해 수집되는 임상 데이터 (clinical data points)를 직관적이고 효율적으로 구성합니다. 이는 AI 및 기계학습과 더불어 포괄적인 잠재적 역량을 제시하며, 효율성 증진과 개인 맞춤 의료 및 임상지침의 보다 충실한 이행 등 환자 돌봄의 개선을 이끌 툴들이 포함됩니다. 뿐만 아니라 환자들에 대한 종적 추적을 통해 얻은 풍부한 데이터 세트는 **실제 임상 근거**를 제공함으로써 환자 행동의 변화를 지원하여 치료 결과를 개선할 수 있는 디지털 치료를 포함, 디지털 의료에 더 많은 혁신을 가져올 수 있습니다.

미팅 목적

디지털 의료에 대한 R&D 프로젝트 협력 및 상용화 가능성이 높은 디지털 치료 툴 분야의 협력을 위한 잠재적인 한국 국내 파트너들을 찾아내고 연계를 맺고자 합니다.



<p>LUCID</p>	<p>https://www.thelucidproject.ca/</p>
<p>회사소개</p> <p>LUCID는 음악을 치료약으로 변화시켜주는 디지털 치료제 (DTx) 회사입니다. 새로운 자체 AI 기술인 심층 강화학습 (deep reinforcement learning)을 생체인식 (biometrics) 및 심리측정 (psychometrics)과 함께 활용하는 LUCID의 기술은 음악 기반 방식을 통해 사람들에게 임상 등급 (clinical-grade) 신경정신 치료 효과를 제공할 수 있는 유일한 역량을 보유하고 있습니다. 우리 기술은 실시간 사용자 정보와 과거 이용경력을 기반으로 최적의 오디오 목록을 예측하고 큐레이션처방을 통해 임상 치료 효과를 성취합니다. 현재 다수의 특허 출원이 진행 중이며 무작위 시험 결과 불안, 스트레스, 기분에 긍정적 효과가 입증된 LUCID의 해결책은 다양한 정신 및 신경정신과 증상들을 효과적으로 경감시켜줍니다. LUCID는 API를 통해 디지털 의료 분야 파트너들에게 이 기술의 사용허가를 부여하고 의료 분야의 매우 다양한 분야에서 R&D 파트너들과 공동개발 협력을 진행하고 있습니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - 기술 사용 허가 (디지털 의료, DTx, 제약, 소비자 건강) - DTx 개발 및 상용화 (API 라이선스 허가 및 공동개발) - 디지털 바이오마커 (Digital Biomarker) 개발 및 상용화 (생명공학/제약) 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <p>LUCID는 Headspace Health (정신 건강), Mindcure (정신 건강 치료 및 신약 발굴), MNDYRR (청소년 정신 건강), Dayzz (불면증), Laguna Health (재활) 등의 디지털 의료 기업들을 대상으로 기술 사용 면허를 부여했습니다.</p> <p>LUCID는 현재 Japan Tabacco의 제약 부문 (알츠하이머), Sonova AG (이명증), Toronto Rehab Institute (멀미를 비롯한 가속도병 (Kinetosis))와 공동 개발에 참여하고 있습니다.</p>	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>LUCID의 기술은 오디오 기반 자극의 최적화된 활용을 통해 임상 등급 치료효과를 얻고자 엄밀한 근거기반 접근법을 적용하고 있습니다. 디지털 바이오마커로부터 수집되는 실시간 데이터와 정량적 음악 기능들을 활용하는 LUCID의 시스템은 음악의 치료 잠재력을 최적화하고 개인 맞춤화하는데 적합하게 개발되었습니다. 이 접근방식은 선행 연구문헌과 실시간 데이터에 따른 예측 모델링에 기반을 둔 것이며 동료 평가를 거친 무작위 대조 시험에</p>	



의해 검증되고 있습니다. LUCID의 기계학습 및 데이터 기반 접근방식은 이 새로운 기술이 세계의 다양한 언어 및 문화권으로 확대 적용될 수 있게 해줍니다.

우리는 의료 분야에서 음악 기반 치료법을 개발하는 단 하나의 기업은 아니지만, 높은 네트워크 효과와 세계로의 확장 가능성을 가지고 새롭고 효과적인 기계학습 및 AI 기술을 활용하는 세계 유일의 기업입니다. 우리의 특허기술 포트폴리오와 임상시험을 통해 축적된 근거는 경쟁업체들과의 격차를 더 크게 벌려주고 있습니다.

기술 협업 희망분야

우리는 새로운 가능성이 엿보이는 분야 또는 지역에서 새로운 환자 집단들을 대상으로 우리 기술의 적용을 확대하는데 관심을 가지고 있습니다. 아시아태평양 지역 시장에서는 API 소프트웨어 사용 허가 및 맞춤형 오디오 솔루션 활용에 의해 환자 예후 및 참여를 개선하는데 관심 있는 파트너들과의 R&D 협력을 통해 이 목표를 이루고자 합니다.

LUCID는 문화적으로 유의미한 음악과 특정 인구 관련 데이터에 대한 핵심 알고리즘을 검증하고 아시아태평양 시장에서 성공을 위해 기술의 효과를 증명할 기초 근거를 마련해야 하는 입장입니다. 따라서 현재 및 미래의 환자들에게 의미 있는 연구 결과를 보장해줄 예비조사의 설계와 수행에 도움을 줄 파트너를 찾고 있습니다.

이런 예비조사에 관심이 있고 신경 또는 정신 장애 및 증상 관리를 중심으로 의료 분야에서 새로운 공동개발 기회에 관심을 가진 파트너를 물색하고자 합니다.

미팅 목적

우리의 목표는 기술 수용 및 검증 또는 기술 공동개발 분야의 잠재적인 파트너들을 찾아내는 것입니다.

또한 한국의 의료 환경에서 우리 기술이 어떤 역할을 할 수 있을지, 적용성 면에서 북미 시장과 어떤 차이가 있을지 보다 명확하게 파악하기를 원합니다.



<p>Qii.ai</p>	<p>https://www.linkedin.com/company/qiiai</p>
<p>회사 소개</p> <p>2014년 설립된 Qii.AI는 학술 연구소로 출발하여 매일매일의 업무에서 혁신의 문화를 이어가고 있습니다. Qii.AI는 각 조직들이 보유한 데이터를 '실행을 가능하게 하는 통찰력 (actionable insights)'으로 바꿀 수 있도록 지원하는 교육 및 라벨링 AI 플랫폼을 제공합니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - AI 기반 인프라 조사 - 기업의 자체 네트워크를 위한 점진적 AI 개선 기계학습운영 (MLOPS) 플랫폼 - 3D 시각화 및 보고 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <p>ACUREAN, KONSBERG, Skydio, ENOIN, OSPREY, EXO Tactik, Ontario Power Generation</p>	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>Qii.AI는 AI기술을 이용한 컴퓨터 비전 기반 인프라 조사 (computer vision based infrastructure inspection) 분야에 폭넓은 경험을 보유하고 있습니다. 우리는 자체 네트워크의 교육을 위한 대량의 데이터를 가진 조직들을 대상으로 일합니다. Qii.AI는 자동화 또는 수동 AI 라벨링·교육 플랫폼을 제공합니다.</p>	
<p>기술 협업 희망분야</p> <p>Qii.AI는 대량의 데이터를 가지고 자체 AI 대상의 교육을 원하는 디지털 의료기관들과의 협력을 원합니다. Qii.AI는 이를 지원하기 위해 자동화 또는 수동 라벨링·교육 플랫폼을 제공합니다. 각 조직들은 라벨링 과정을 기반으로 의료 영상 데이터의 예비 조사를 위한 자체 AI를 구축할 수 있습니다. 우리는 파트너들과 MLOPS 파이프라인에 대한 협력을 추진하고 각 신규부문들의 이점을 공유하고자 합니다.</p>	
<p>미팅 목적</p> <p>우리는 한국 기업들과 연구 협력 및 판매 기회를 모색하고자 합니다.</p> <p>Qii.AI는 디지털 의료기관들과 AI 기술을 이용하는 연구 및 상용화를 위한 파트너 관계를 맺기를 희망합니다.</p>	



<p>Thrive Health</p>	<p>www.thrive.health</p>
<p>회사 소개</p> <p>Thrive Health는 모두를 위한 의료 서비스의 개선을 사명으로 2016년 설립되었습니다. 우리는 실행을 가능하게 하는 통찰력으로 환자와 서비스 제공자들에게 능력을 부여합니다. Thrive Health는 단편화된 기존의 제도와 업무 흐름을 이어 통합시켜주고 일원화된 환자 프로필을 통해 적합한 데이터를 적합한 이들에게 적합한 시기에 제공합니다. Thrive Health는 의료 서비스 제공업체, 기업, 교육기관 및 기타 기관들이 효과적인 돌봄 경로 (care pathways) 및 디지털 업무 흐름의 설계와 배치를 통해 광범위한 급성 및 만성 질병관리 분야에서 환자 예후, 의료 운영 (care navigation) 및 효율성을 개선할 수 있게 해주는 클라우드 기반의 디지털 의료 플랫폼과 신체 및 정신 건강 솔루션들을 제공합니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 디지털 건강 소프트웨어 플랫폼을 통해 사용자들에게 강력한 디지털 의료 및 건강 관리 역량을 부여하는 기술을 제공합니다. ● 의료서비스 제공자, 교육기관, 기타 기관들이 해당 지역에서 안정적으로 효과적, 효율적인 서비스를 제공하도록 쉽게 맞춤화가 가능한 앱, 포털, 업무 흐름을 개발하고 풍부한 데이터와 전문 지식을 제공합니다. ● 유연성과 무한한 설정 가능성 (configurability)를 목적으로 설계된 사전 구축된 구성체계를 통해 데이터, 사람, 시스템들 (EMR, HR, LMS 등)을 연결시켜줍니다. ● 급속히 변화하는 환경에서 지속적인 돌봄과 원격 환자 모니터링을 제공하기 위해 직접 돌봄 (in-person care)을 보완하는 혁신적인 솔루션들을 통한 통합 디지털 의료서비스 플랫폼을 개발합니다. 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 브리티시 컬럼비아 주 정부 ● LifeLabs ● 토론토 대학교 ● 브리티시컬럼비아 대학교 ● Providence Healthcare ● 오타와 병원 (The Ottawa Hospital) ● 칼턴 대학교 ● Integra Health ● Royal Bank of Canada (RBC) ● QuadReal ● Sun Life Financial 	



당사의 경쟁 우위

당사는 고객관리 소프트웨어 구조와 돌봄 관리 최적화를 통해 디지털 기반의 돌봄을 가능하게 하는 소프트웨어 플랫폼을 제공합니다. 우리의 모델은 개인들이 자신의 의료 데이터를 완전히 통제하고 포괄적이며 안전한 접근권을 가질 수 있게 해줍니다. Thrive Health 플랫폼에 구축된 솔루션들은 개인의 돌봄 여정을 개선하고, 서비스 제공 효율을 높이며, 개인 건강 정보 관리를 위한 최고의 준법 기준을 유지하도록 설계되었습니다. 우리 플랫폼은 이런 관리를 디지털화시킨 건강 여정의 창출을 가능하게 함으로써 자동화와 제공되는 정보에 의한 통합을 기반으로 모든 이해당사자들 간의 효과적인 소통을 유도합니다. 또한 효율성 및 환자 예후 개선을 위한 가치 있는 데이터 인사이트를 제시합니다. 각 조직별로 필요에 따른 맞춤화가 가능한 사전 구축된 다양한 툰키 솔루션을 제공하며 코딩 작업이 거의 또는 전혀 필요 없는 (low-code/no-code) 우리의 툰 제품을 이용해서 각자 자체 솔루션을 개발할 수 있는 역량을 부여합니다.

기술 협업 희망분야

R&D 협력을 통해 설정 가능한 (configurable) 디지털 솔루션으로 직접 돌봄을 보완하고 개인들에게 긍정적인 의료 서비스 경험을 부여하는 우리 소프트웨어 플랫폼 기술을 더욱 발전시키고자 합니다. 이 플랫폼은 조직의 효율과 유효성을 증진하는 툰을 제공하고, 개인들에게 자신의 의료 데이터에 대한 권한을 부여하며, 시스템 통합을 통해 완벽한 사용자 경험을 유도합니다. 우리 소프트웨어 플랫폼은 사람, 데이터, 시스템들을 연결해주며 상호운용성, 설정성 (configurability), 통합성을 기반으로 설계되었습니다. 우리는 다음과 같은 협력을 모색합니다.

- 전략 사업 및 시장 정보 – 현지 시장 적응, 현지 필요에 따른 제품 맞춤화, 시장진입 리스크 축소를 위한 협력
- 한국 현지의 디지털 의료 관련 규제환경에 대한 지식 및 성공적인 상업 진출을 위한 효과적인 대응 경험을 가진 파트너
- 시장 검증 – 캐나다와는 다른 생태계와 경제 동인들을 지닌 한국 시장에서 해당 플랫폼이 어떻게 받아들여지는지 확인

미팅 목적

- 한국의 의료 서비스 개선을 위해 우리 기술을 조정·활용하고 우리의 지식과 경험에서 부족한 부분을 채우기 위한 전략 파트너관계 구축
- 포괄적이면서도 현지 시장의 필요에 적합한 맞춤 솔루션 제공을 목표로 가능성 높은 사업 모색을 위한 대화



<p>Verto Inc.</p>	<p>https://verto.health/</p>
<p>회사소개</p> <p>절반의 디지털 비용으로 잊지 못할 만큼 만족스러운 환자 경험을 선사합니다.</p> <p>의료 분야의 시장 선도자들은 환자 경험의 주도권이 미래의 적합성 유지에 필수적임을 잘 알고 있습니다. 그러나 파편화된 판매자 주도의 디지털 생태계와 기술·서비스·모범경영의 끊임없는 변화는 환자경험과 의료성과를 최적화하기 위한 선택권을 제한합니다.</p> <p>Verto Inc.는 여러분이 다시 주도권을 가지고 환자와의 관계를 신속하게 변화시키면서 동시에 디지털 비용을 절감할 수 있게 해줍니다. Verto의 디지털 트윈 오케스트레이션 (Digital Twin Orchestration) 플랫폼은 특허를 받은 우리의 데이터 수집 AI를 이용해서 의료 시스템에 데이터를 집계할 수 있는 역량을 부여하고 이를 통해 정규 데이터 모델을 활용, 디지털 트윈을 생성할 수 있게 해줍니다. 이에 따라 다수의 시스템에 걸쳐 있는 복잡한 환자경험을 의료 시스템 내부에서 완전히 통제하고 최적화된 돌봄 여정에 맞게 조정해 관리할 수 있습니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> ● 환자들의 디지털 트윈을 생성하여 환자 의료정보의 안정적이고 개인적인 흐름을 첨단 디지털 의료 기술 (예: 진료소 내 AI 알고리즘, 기계학습 운영, 원격 환자 모니터링)에 통합시키고 관리하기 위한 AI 주도 통합 플랫폼을 제공하는 B2E (Business to Enterprise)/B2B 기업 ● 우리의 솔루션들은 구체적으로 다음 분야들을 개선하는 역할을 합니다. <ul style="list-style-type: none"> ○ 임상 협력 ○ 업무흐름 자동화 ○ 환자 참여 (예: 환자 보고용 결과 및 환자 경험) ○ 국제적 동의 관리 ● 우리의 솔루션들은 기계학습, 빅 데이터·분석, 사물인터넷, EMR 통합을 기반으로 합니다. 	
<p>주요고객사 및 파트너</p> <p>우리는 25개 이상의 고객사로부터 신뢰를 받는 공급업체이며 17개 이상의 전자의무기록 시스템 및 기존 기술 (legacy technologies)의 통합을 기반으로 임상 업무흐름 자동화, 가상 서비스 (virtual services), 인구집단 건강 관리 등의 다중 이용 사례들을 지원합니다.</p>	



Verto는 캐나다 보건청 (Ministry of Health)과 최대 주의 보건기관, 의료교육을 실시하는 주요 병원 (예: Sunnybrook Health Centre)과 지역 병원 (예: Unity Health) 등 캐나다와 미국에서 다수의 고객들과 협력하고 있습니다.

Verto의 일반적인 고객들은 다음과 같습니다.

- 대규모 의료제도 시행기관 (예: 최대 100만명의 인구를 가진 주의 보건청, 최대 1450만명의 인구를 가진 가장 큰 주의 보건기관)
- 가상 네트워크를 포함하는 임상 네트워크들 (예: 임상 간호사 네트워크, 의사 네트워크, 지역기반 인구를 대상으로 하는 다수의 통합 의료팀 네트워크)
- 의료 서비스 제공기관 (예: 3차 급성환자 치료 병원, 대규모 도시지역 병원들)
- 외래 진료 의원
- 지역 서비스 업체들 (예: 재가보호 서비스업체, 공공보건소들)
- 제약회사들

당사의 경쟁 우위

한국인들의 높은 디지털 문해력 (digital literacy) 수준과 선택권을 고려하면 앞으로 의료 시스템과 민간 업체들은 B2B SaaS 관련 도전과제를 해결하고 환자와 의료 시스템 모두에 가치를 더해줄 수 있는 차별화되고 가속화된 역량을 제시해야 할 것입니다.

Verto는 의료 시스템과 민간 업체들이 환자들과의 관계를 급속히 변화시키고, 안정적인 디지털 프론트 도어를 창출하며, 급속하게 데이터를 가상화하고, 동시에 디지털 비용을 50% 이상 절감시킴으로써 이런 도전에 대응할 수 있게 해줍니다.

우리의 비교우위는 다음과 같습니다.

- 파편화된 기술과 데이터세트들 전체를 아우르는 상호운용성을 가속화시키는 특허 기술
- 기업 데이터를 몇 개월이 아닌 몇 주 내에 규모 확대할 수 있는 빠른 속도와 발상에서 배치까지 걸리는 시간의 60% 축소
- 기존의 업무흐름에 대한 영향 없이 임상 업무흐름의 실시간 자동화 달성
- McKinsey의 정보의 층 (layer of intelligence) 비전을 전세계 의료 시스템으로 확대시킬 지식 재산
- 환자 참여의 8배 증가



주요 협업 희망 분야

우리는 한국 회사들과 두 가지 분야의 협력을 추구합니다.

- **자동화된 디지털 트윈 인구집단 생성**

우리는 인구집단 단계 분석 및 관리를 위해 다중 디지털 시스템과 데이터베이스에 걸쳐 환자들에 대한 정규 데이터 스냅샷 (normalized data snapshot)을 구현할 방법을 모색하는 파트너를 찾고 있습니다. 기존의 데이터 피드를 기반으로 정규 디지털 트윈 데이터 기록을 생성하는 우리의 특허 기술

(<https://patents.google.com/patent/WO2021212063A1/en>)을 이용함으로써 우리는 시스템 계획, 예측, 디지털 시뮬레이션을 지원하는 신속한 부문간 (cross-sector) 환자 모델 생성에 도움을 제공할 수 있습니다.

- **집단 의료관리 및 적정 규모의 환자 관리 (At-Scale Patient Orchestration)** 우리는 기존의 데이터 저장소 내의 부분 인구집단들을 파악하고 200 만명 이상의 환자 집단 내부의 임상 여정 관리를 자동화하기 위해 의료기관과 파트너 관계를 맺고자 합니다. 예를 들어 여기에는 고효용도 환자 집단을 찾아내기 위한 데이터 레이크 (data lake)에서의 데이터 수집과 지역내 동의 기반 진료의뢰 또는 대안 프로그램들의 자동화가 포함될 수 있습니다.

미팅 목적

전반적으로 Verto의 목표는 한국 기업들과 파트너 관계를 구축하여 우리 기술을 한국의 독특하고 혁신적인 시장에 적응시키고 검증할 R&D 프로젝트를 완성하는 것입니다.

한국 기업들과의 만남에는 구체적으로 세가지 목표가 있습니다.

1. **지식** - 우리는 우리가 Verto의 기술을 현지 시장에 적응시키기 위한 가장 적합한 지식을 보유하고 현지 경쟁업체들을 이해하며 R&D 파트너십 프로젝트를 추진할 한국 기업들을 찾습니다.
2. **전문성** - 우리는 한국의 법 제도와 규정 (예: 필요 인증, 지식재산 보호)을 깊이 이해하는 전문성을 가진 기업을 찾습니다
3. **기술** - 우리는 Verto가 R&D 프로젝트를 통해 한국 기술을 보완하고 신속한 가치 부여함으로써 디지털 의료에 혁신을 가져올 수 있을 것이라고 믿습니다.



<p>YULCOM Technologies</p>	<p>https://yulcom-technologies.com/en/</p>
<p>회사 소개</p> <p>YULCOM Technologies는 몬트리올에 기반을 둔 컴퓨터 엔지니어링 회사로 북미, 유럽, 아프리카 지역의 12개국에 지사를 두고 있습니다. 머신 러닝, 딥 러닝, 빅 데이터 분야의 최신 기술들을 결합시킨 IT 솔루션의 맞춤 개발을 전문으로 합니다.</p> <p>YULCOM은 Avicenna라는 이름의 의료 영상 처리 및 분석 서비스 제공을 목표로 클라우드 기반 AI 주도 메커니즘을 실행하고 있습니다. 영상들은 최첨단 휴대용 다중모드 IoT 의료기기를 이용해서 수집할 계획입니다. 이 AI 모델들은 분산형의 tinyML(Tiny Machine Learning)이며 eco-energetic 방식에 의해 낮은 연산용량으로도 옛지 디바이스에서 구동이 가능합니다. 이는 AI 주도 결정지원 시스템을 실행함으로써 의사들이 보다 정확하고 신속한 진단 및 관련 임상 결정을 내리고, 진단된 질병에 대한 추적관찰 · 관리 · 치료를 개선할 수 있게 하는데 이용될 것입니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - 의료 - 교육 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <ul style="list-style-type: none"> - Hitachi Vantara - Développement International Desjardins - 세계은행 (The World Bank) - UN개발계획 (UNDP) 	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>YULCOM Technologies는 AI 컨설팅 서비스를 통해 기업들의 더 높은 생산성과 더 많은 혁신을 할 수 있도록 지원합니다.</p> <p>구체적으로 의료 분야에서는 의료 영상 (MI) 분석을 통해 많은 질병들이 진단되고 있습니다. 다양한 유형의 암, 특정 위장질환등의 경우가 여기 해당됩니다. 전통적인 MI 장비들은 값비싸고 캐나다의 경우 이런 영상을 임상 분석할 수 있는 전문인력 (예: 방사선 전문의)이 매우 부족한 상황입니다. 이것은 시간, 비용, 의료 서비스의 효율성 측면에서 의료 시스템 전체에 영향을 미치고 있습니다.</p>	



우리가 개발 중인 기술은 MI 분석을 지원하기 위해 휴대용 IoT MI 기기들 (효율적, 저비용, 사용 편리)을 AI 주도 (엣지 및 클라우드) 어플리케이션들과 결합시키는 새로운 접근방식을 제안한다는 점에서 혁신적입니다.

또한 YULCOM Technologies는 개도국에서 다수의 의료기술 프로젝트에 적극적으로 참여하고 있습니다. 우리는 인구 100만명당 방사선 전문의가 10명 미만인 이들 국가에 Avicenna 기술을 도입할 계획입니다.

기술 협업 희망 분야

소프트웨어 회사인 YULCOM Technologies는 MI IoT 기기의 설계/개발을 전문으로 하는 기업이 아닙니다. 우리는 비교 연구를 통해서 한국에 이런 IoT 및 AI 기술에 정통한 많은 의료기술 기업들이 있음을 알고 있습니다.

우리는 AI 주도 (엣지 및 클라우드) 어플리케이션과 결합된 엔드-투-엔드 AI 기반 IoT를 제공하기 위해 우선 R&D 협력 관계를 구축한 뒤 상용화 단계로 나아가기를 희망합니다.

R&D 협력을 위해 우리는 캐나다 기준에 따른 IoT 기기의 맞춤형 개발과 MI 영상 분석을 가능하게 하는 에너지 효율적인 분산형 AI 모델 설계를 진행하고자 합니다. 최종적인 목표는 IoT 장비를 클라우드 컴퓨팅 (cloud computing) MI 분석 생태계와 통합시키는 것입니다.

미팅 목적

두 가지 주요 목표: R&D 협력 및 추후 IoT와 AI 주도 MI 어플리케이션의 상용화



<p>ZeroKey Inc.</p>	<p>www.zerokey.com</p>
<p>회사 소개</p> <p>ZeroKey는 세계에서 가장 정확한 실시간 위치추적 시스템입니다. 우리는 우리의 센서와 SaaS 플랫폼을 이용하여 자산에 대한 밀리미터 수준의 3차원 위치인식을 가능하게 합니다. 우리는 복잡한 업무흐름을 수행하는 사람이나 고가치 자산에서부터 지역과 자산의 지오펜싱 (geofencing)에 이르기까지 생태계에 속한 모든 것들을 추적하고 디지털화할 수 있습니다. 생성된 데이터는 위치, 활용도, 안전성, 효율성, 최적화에 대한 가치 높은 식견을 제공해줍니다.</p>	
<p>주요 사업영역</p> <ul style="list-style-type: none"> - 산업제조 공정 추적 - 업무흐름 추적 - 건강 및 안전: 사상자 발생 시나리오, 지오펜싱, 충돌 방지 - 공급망 관리: 정시 배송 - 고가치 자산 추적 	
<p>주요 고객사 및 파트너</p> <ul style="list-style-type: none"> - 고객사: Volvo Group, Coilplus, Tiffany & Co., Mitsubishi, 다수의 다국적 자동차회사들 (기밀); 파트너: Nexty Electronics 	
<p>당사의 경쟁 우위</p> <p>ZeroKey는 1.5mm 단위까지 3차원 위치인식을 가능하게 하며 제조업, 창고업, 병원 등 대규모 건물에까지 확대 가능한 세계에서 가장 정확한 실시간 위치추적 시스템 (RTLS)을 제공합니다. 우리는 UWB (Ultra Wide Band) 기술에 의해 경쟁업체에 비해 100배 이상의 정확도를 자랑하고 있습니다. 또한 사람과 기계 간 (human to machine) 상호작용의 디지털화를 완수하고 미래 분석을 위한 훨씬 더 높은 등급의 데이터를 제공합니다. 우리는 현재 30개의 특허를 보유하고 있으며 우리의 솔루션이 진화하고 새로운 산업분야와 활용 사례가 늘어나면서 이 숫자는 계속 증가하고 있습니다.</p>	
<p>기술 협업 희망 분야</p> <p>우리의 초정밀 위치인식 솔루션은 초음파 기술에 기반을 둔 것입니다. 민첩성이 뛰어난 소규모 업체로서 우리는 자동차와 산업제조 부문을 위한 솔루션 제공에 집중하고 있습니다. 우리는 모든 유형의 업무 환경에서 디지털화 역량을 부여합니다. 우리 솔루션은 현재</p>	



정확도와 규모 확장성 면에서 경쟁할 만한 상대가 없는 획기적인 제품입니다. 우리는 의료 부문에서 새로운 기회를 목격하고 있습니다. 이는 제약과 의료 분야에 모두 해당됩니다. 우리는 현재 산업환경에서 이용되는 우리 솔루션들이 제약산업의 제조공정에 완벽하게 적합할 것이라고 믿습니다. 일부 공정은 무균실 같은 곳에 대한 IP 등급 등 더 수준 높은 인증을 필요로 하기 때문에 R&D 기회도 떠오르고 있습니다. 또한 의료 시장은 작업자, 환자, 업무흐름, 고가치 자산 등을 추적하는 시스템의 배치에 큰 관심을 보여주고 있습니다.

미팅 목적

우리는 4년 이상 국제적인 성장을 목표로 해왔으며 의료 산업 분야에서 기회를 넓히고 한국 시장 진출을 확대하기 위해 파트너를 찾고자 합니다.

===== END of Korean Versions =====



English Profiles

Ananda Devices www.anandadevices.com

Company:

Ananda Devices is a biotech company that develops nervous systems on-a-chip to increase standardization, robustness and fidelity in neurological research and assays. By providing and developing specific physiologically relevant disease models we are able to analyze, de-risk and validate pharmaceuticals and neurodegenerative disease markers. By providing standardized models, we aid in reducing the time and materials spent to advance research and diagnoses in a faster and reliable fashion.

Main business areas:

- Neuronal and Neuromuscular degenerative disease modeling
- Neurotoxicity screenings for de-risking of compounds
- Pharmaceutical pre-clinical drug testing

Major clients/partners:

- **UCB**
- **Nexel**
- **Aptah Biosciences**
- **Molecular Devices**

Competitive advantages:

We have developed cutting edge technology, capable of offering rapid and scalable results. The use of microphysiology systems allows the reduction of animal testing while providing a high-throughput method to evaluate physiologically relevant data. Our strong R&D background has helped us create many different models including innervated skin, hair models, Neuromuscular junctions, etc. This experience gives us the ability to build models specific to the needs of a client or partner. Our ability to work at nano and micro level allows a high-level of cell organization and resolution as needed within our models. With pre-existing experience in development from R&D to commercialization, we have established protocols and quality control that helps us develop new technology in a reliable and efficient manner.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

With our background in neuronal and cell cultures, we would like to branch into new sectors revolving around disease modeling and de-risking assays. Developing new models for pre-clinical, diagnostic or research based, we would like to develop systems to provide results in a more physiologically relevant and safe method. With our capabilities in cell model creation such as our Neuromuscular junction which can be used to evaluate neuromuscular disease effects, we would like to expand into other models and endpoints including electrophysiology and biomarkers.



With a large focus on neurodegenerative disease models and co-culture systems, we are eager to work on diagnostic and pre-clinical models.

Meeting objectives:

To identify a fundamental need in the research to pre-clinical to diagnostic pipeline and determine a cell culture model that will assist in any phase of the pipeline. Determining the scope of these models and how they can adequately be implemented and developed to support the company.



diaMentis Inc. www.diaMentis.com

Company:

Psychiatry is the only medical specialty without any objective diagnosis tool. diaMentis has developed a new revolutionary tool based upon computational psychiatry to diagnose mental diseases in 12 hours, instead of 5 to 7 years. diaMentis uses a Software-as-Medical-Device (SaMD) platform combined with an already well-established technology, electroretinography, to help in the diagnosis and treatment of mental diseases. This unique and innovative technology was granted Breakthrough Designation by the FDA (USA). This technology detects the unique signatures of schizophrenia, bipolar disease and major depression at any stage and presents a defined result to the treating physician. It will improve the quality of life of countless patients and their families all over the world and contribute to saving lives. It is a First-to-Market solution without any competition

Main business areas:

Rapid diagnosis of mental diseases (12 hours instead of 5 – 7 years) to help physicians to quickly identify a mental disease and begin the appropriate treatment quickly to avoid severe and irreversible damage to patients' brains.

Major clients/partners:

DiaMentis is a spin-off company from Laval University

Competitive advantages:

This technology will bring to psychiatry its first and unique objective diagnosis tool. Our technology has received the Breakthrough Designation by FDA, a first in psychiatry. It makes a diagnosis of a mental disease in 12 hours instead of 5 – 7 years. With a simple non invasive Electroretinography test (ERG - used for the last 50 years), diaMentis collects the data and analyses it with a proprietary software-as-medical-device, very powerful algorithms, and artificial intelligence, to arrive at a very precise diagnosis of which mental disease affects the patient. All in a maximum of 12 hours. This is unique in the world with absolutely no competition. In addition to psychiatric diseases, it can also be used for non-psychiatric disorders like Alzheimers, Parkinson's, autism, etc.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

We are really looking for a partner who has experience in developing medical devices and who is used to elaborate regulatory strategies for having them homologated in South Korea. We are looking for a partner who:

- knows about medical device regulations in South Korea
- is used to elaborate and conduct clinical trials to have them homologated



- is able to identify Key Opinion Leaders and have them help in the elaboration of the regulatory strategy,
- is able to identify clinical sites (hospitals, universities, clinics, etc.)
- is able to identify Principal Investigators to participate in the clinical trial and can talk and publish about the technology,
- or is used to work with CRO to help them conduct these trials.

We would like to identify this kind of collaborator so we can partner together and develop our technology and implement it, to help patients with mental diseases.

Meeting objectives:

Our main objectives are to connect with potential partners interested in developing and commercializing our technology in South Korea.



HealthEMe Inc.(subsidiary of WeUsThem Inc.) <http://healtheme.ca>

Company:

HealthEMe is a subsidiary of WeUsThem and is redefining how healthcare is delivered in a manner that does not disrupt the clinical workflow. Specifically designed for patients with mental illness, our solution supports the individual when they need it the most. The solution is customized to the individual's unique needs, ensuring they do not continue to deteriorate as they await supports and care from the health system. Our solution currently supports Depression, Anxiety and Mood Disorders in teenagers, but it can be expanded to include a variety of mental illnesses and for the adult population. The solution is also designed to be implemented across industries, namely Healthcare, Academia, Insurance and Pharma.

Main business areas:

- Healthcare
- Pharmaceutical
- Insurance
- Academia / Post-Secondary Education

Major clients/partners:

Major clients include the Nova Scotia Health Authority, Ontario Shores Centre for Mental Health, The Royal Mental Health Care and Research and UInooweg

We are also in trials and negotiations with organizations in pharma, academia and healthcare in the US and Mexico.

Competitive advantages:

6. HealthEMe is the only solution that deals with the treatment capacity issues we are facing globally.
7. All the tools we provide are research driven, evidence based and used in clinical decision making today. We own the IP and it is fully validated as opposed to other non-clinical tested solutions.
8. Our solution is designed to support individuals pre, during and post care where the individual takes control of their health journey and can take their information to whichever care provider they would like to and hook into their backend EHR/EMR that is FHIR/HL7 compliant.
9. We are detecting suicide ideation early through the assessments that allow for individuals to safely, private and securely reach out to their care provider, Emergency Services or national services



10. Our IP has been recognized nationally and internationally and we have been named a Top 10 Most Innovative Business in Canada by Canadian Business Magazine and also received accolades from Digital Health Canada and w3.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

imTEEN is a self help health management app allowing an individual to receive pre-triage care for mental illness. Our approach is not to replicate clinical care in a virtual model, but to provide evidence based clinical tools for the individual to be able to manage themselves. The app is fully integrated into a FHIR or HL7 compliant EHR/EMR.

We are looking for healthcare based specialists, ideally in mental health that know the industry, the market and what clinical tools are currently used to ensure there is an alignment and validation for the market. This would include a mechanism whereby we can have contextual alignment with the country and the region as well as to ensure it integrates with the systems and applications used in Korea. Our tools are fully customizable, modular and white label ready.

We have also been approached and have plans to extend our solution to chronic physical illnesses such as cancer care, diabetes, heart & stroke, cardiac care, etc.

Meeting objectives:

What are your objectives of meetings with Korean companies?

HealthEMe is looking for potential partners to contextualize the application for the local marketplace

HealthEMe is also open to connecting on investment, distribution and sales of the application.



iClinic Systems Inc. www.iclinicemr.com

Company:

iClinic, established in 2010, is a Vancouver based company with 20 staff.

We specialize in smart, innovative and intuitive eHealth solutions with shared patient records at the core, achieving the “One Patient, One Record” concept. Our eHealth solutions are deployed at various hospitals and private clinics over multiple specialties including cardiology, respirology, neurology and internal medicine. Of important significance, iClinic cares for the majority of cardiac patients in the province of BC, and facilitates healthcare providers with improved accuracy and efficiency in patient care and outcomes.

iClinic’s next growth phase will focus on curating our rich repository of discrete data for AI and Machine Learning capabilities, to strategically position the future direction of the Company towards precision/preventative medicine and therapeutic innovations.

Main Business Areas:

- Electronic Health Records for Specialty Disease Indications
- Clinical Decision Support
- Clinical Data Analytics on Aggregated Information at Patient (micro) and Population (macro) Levels, offering Personalized Medicine and Quality Improvement Assessment, respectively.

Major Clients/Partners:

Health Authorities, Hospitals, Private Clinics and Physicians and Other Medical Service Providers

Competitive Advantages:

Our platform’s ability to capture discrete clinical data embedded in the clinical workflow is our innovation and the strength of our technology.

The broad accumulation of clinical information across several disease sets that are smartly captured within our platform offers granularity for meaningful analysis, much needed for the development of clinically relevant tools to increase efficiency and improvement in patient care, and result in ***real-world evidence***.

Additionally, our platform has been designed to be modular to allow for ‘bolting’ on of newly developed tools or solutions, allowing for efficient development/customization of additional solutions for faster commercialization prospects and testing in real life settings.



Tech areas for Collaboration with Korean Companies:

iClinic is seeking to collaborate on the research and development and validation of, with the ultimate goal of commercialization, a platform for delivering personalized, preventative and precision medicine.

Our platform is used by a network of clinicians and hospitals in the treatment of complex diseased patients. At the core, the platform offers an intuitive and efficient organization of clinical data points being captured in the clinical workflow. This coupled with a layer of Artificial Intelligence and Machine Learning, offers a wide range of potential capabilities, including tools to increase efficiency and improve patient care, such as personalization and better adherence to latest clinical guidelines. Further, the rich data set on the patients tracked longitudinally, offers a source of ***real-world evidence*** for additional innovations in digital healthcare including digital therapeutics that can assist in modifying the behaviour of patients to improve treatment outcomes.

Meeting Objectives:

To identify and connect with potential Korean partners for collaboration on research and development (R&D) projects on digital health and/or digital therapeutics tools with high potential for commercialization.



LUCID

<https://www.thelucidproject.ca/>

Company:

LUCID is a digital therapeutics (DTx) company turning music into medicine. Using novel and proprietary AI (deep reinforcement learning) alongside biometrics and psychometrics, LUCID's technology is uniquely positioned to deliver clinical-grade neuropsychiatric therapeutic benefits to individuals via music-based modalities. Our technology leverages real-time user data and insights from their prior usage to predict the optimal audio selections and prescribe via curation to achieve clinical therapeutic outcomes. With multiple patents pending and randomized trials demonstrating positive effects on anxiety, stress, and mood, LUCID's interventions effectively reduce mental and neuropsychiatric symptoms across various health conditions. LUCID licenses this technology to partners in digital health via API and collaborates with R&D partners on co-developments in a wide variety of areas within health.

Main business areas:

- Technology Licensing (Digital Health, DTx, Pharma, Consumer Health)
- DTx development and commercialization (API licensing and co-developments)
- Digital Biomarker development and commercialization (Biotech/Pharma)

Major clients/partners:

LUCID has licensed technology to digital health companies such as Headspace Health (mental wellness), Mindcure (mental health treatment and drug discovery), MNDYRR (adolescent mental health), Dayzz (insomnia), and Laguna Health (rehabilitation).

LUCID is currently engaged in co-development with Japan Tabacco pharmaceutical division (Alzheimer's disease), Sonova AG (Tinnitus), and Toronto Rehab Institute (Kinetosis, "Motion Sickness").

Competitive advantages:

LUCID's technology employs a rigorous, evidence-based approach to optimize the use of audio-based stimuli to deliver clinical-grade therapeutic benefits. By leveraging real-time data from digital biomarkers alongside quantitative musical features, LUCID's system is tailored to optimize and personalize the therapeutic potential of music. This approach is based on prior academic literature and predictive modeling on real-world data and is validated in peer-reviewed randomized controlled trials. LUCID's machine-learning and data-based approach enables this novel technology to scale globally across languages and cultures.

We are not the only company developing music-based therapies in health, but we are the only company in the world deploying novel and effective machine learning and AI



techniques in this space with substantial network effects with global scale potential. Our patent portfolio and clinical trial evidence further extend our advantage relative to competitors.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

We are interested in expanding the applicability of our technology within new patient populations through adaptation to new indications or geographies. Within the Asia-Pacific market, we aim to achieve this through API software licensing and R&D collaborations with partners interested in leveraging personalized audio interventions to improve outcomes and patient engagement.

LUCID must validate core algorithms on culturally relevant music and population-specific data and generate preliminary evidence to validate the technologies' efficacy to be successful in the Asia-Pacific market. As a result, we seek partners to assist in designing and implementing these pilot studies to ensure that the resulting data will be meaningful to patients and future partners.

As such, we seek partners interested in the above pilot studies and interested in new co-development opportunities within health targeting neurological or psychiatric disorders or symptom management.

Meeting objectives:

Our objectives are to identify potential partners in the areas of technology adaptation and validation or technology co-development.

We also want to better understand how our technology can be of service within the South Korean healthcare context and how its applicability may differ from the North American market.



Qii.ai

<https://www.linkedin.com/company/qiiai>

Company:

Founded in 2014, Qii.AI began in an academic lab and has carried the culture of innovation into what we do every day. Qii.AI provides a training and labelling AI platform to support organizations transform their data into actionable insights.

Main business areas:

- AI based infrastructure inspection
- Incremental AI improvement MLOPS platform for your own network
- 3D visualisation and reporting

Major clients/partners:

ACUREAN, KONSBERG, Skydio, ENOIN, OSPREY, EXO Tactik, Ontario Power Generation

Competitive advantages:

Qii.AI has extensive experience with computer vision based infrastructure inspection utilizing AI technology. We work with organizations that have large amounts of data to train their network. Qii.AI provides the AI automated or manual labeling and training platform.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

Qii.AI is looking to collaborate with digital health organizations with large amounts of data who want to train their own AI. Qii.AI provides an automated or manual labeling and training platform to support this. Based on the labeling process, organizations can make their own AI for preliminary inspection of their medical image data. We look to work with partners on the MLOPS pipeline and share the benefits of each new sector.

Meeting objectives:

We want to make the research partnership and sales opportunity with Korean companies. Qii.ai is looking to partner with digital health organizations for research and commercialization utilizing AI technology.



Thrive Health www.thrive.health

Company:

Thrive Health was founded in 2016 with a mission to make healthcare work better for everyone. We empower patients and providers with actionable insights. Thrive Health reduces fragmentation by integrating with existing systems and workflows, and our centralized patient profile unlocks the right data, to the right people, at the right time. Thrive Health provides a cloud-based digital health platform that enables healthcare providers, enterprises, educational institutions and other organizations to effectively design and deploy care pathways (digital workflows) to improve patient outcomes, care navigation, and efficiency across a wide range of acute and chronic healthcare experiences as well as physical and mental wellness solutions.

Main business areas:

- Provide technology to empower users with compelling digital health and wellbeing experiences through our digital health software platform.
- Create apps, portals, and workflows that can be easily customized by healthcare providers, educational institutions, and other organizations to deliver effective and efficient care in their community in a secure manner and equip them with rich data and insights.
- Connect data, people, and systems (EMR, HR, LMS, etc.) through pre-built componentry designed for flexibility and limitless configurability.
- Develop integrated digital health platforms through innovative solutions that complement in-person care, so as to provide continuous care and remote patient monitoring in a rapidly changing environment.

Major clients/partners:

- Government of British Columbia
- LifeLabs
- University of Toronto
- University of British Columbia
- Providence Healthcare
- The Ottawa Hospital
- Carleton University
- Integra Health
- Royal Bank of Canada (RBC)
- QuadReal
- Sun Life Financial

Competitive advantages:

Thrive Health offers a software platform to digitally enable care, taking the structure of customer relationship management software and optimizing it for care relationships. Our model empowers individuals to have complete control and comprehensive, secure access



to their health data. Solutions built on the Thrive Health platform are designed to enhance the individual's care journey, improve provider efficiency, and maintain the highest compliance standards for managing personal health information. Our platform enables the creation of health journeys, a digital manifestation of these relationships, that allows for effective communication amongst all stakeholders based on automation and integration driven by the data provided. We also provide valuable data insights to improve efficiencies as well as patient outcomes. We offer a range of prebuilt turnkey solutions that organizations can tailor to their needs and provide the ability to create their own solution using our suite of low-code/ no-code tools.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

The technology that we are seeking to advance through an R&D collaboration is our software platform that complements in-person care with a configurable digital solution and empowers individuals with engaging healthcare experiences. The platform provides tools to enhance the efficiency and effectiveness of organizations, empowers individuals with their health data, and unifies systems to drive seamless user experiences. Our software platform connects people, data, and systems and is designed with interoperability, configurability, and integration at its foundation.

We are seeking:

- Strategic business and market intelligence - to better engage the local market, customize the product towards local needs, and reduce market entry risks.
- Knowledge of the South Korean regulatory environment for digital health and partners experiences in effectively navigating the regulations for successful commercial deployments.
- Market validation - Learnings on how the platform is received in the South Korean market where the ecosystem and economic drivers are different from Canada.

Meeting objectives:

- To develop strategic partnerships to leverage and scale our technology in enhancing care delivery in South Korea and help bridge gaps in our knowledge and experience.
- To facilitate high potential business development conversations to deliver comprehensive and custom solutions catered to localized market needs.



Verto Inc. <https://verto.health/>

Company:

Unlocking unforgettable patient experiences while reducing digital costs by half

Market leaders in healthcare know that commanding the patient experience is critical to maintaining future relevance. At the same time, fragmented, vendor-controlled digital ecosystems and constant changes in technologies, services, and best practices often result in limited options to optimize patient experiences and health outcomes.

Verto Inc. puts control back in your hands to rapidly transform relationships with patients while reducing digital spend. Verto's Digital Twin Orchestration platform enables healthcare systems to aggregate data using our patented ingestion AI to create Digital Twins using a normalized data model. Healthcare systems can then orchestrate complex, cross-system patient experiences that are fully within their control and aligned with their optimal care journeys.

Main business areas:

- Business to Enterprise (B2E) / Business to Business (B2B) company that delivers an AI-driven integration platform to create Digital Twins of patients to consolidate and orchestrate the secure & private flow of patient health information to advanced digital health technologies (e.g., in-clinic AI algorithms, Machine Learning Operations, Remote Patient Monitoring).
- Specifically, our solutions improve areas of:
 - clinical collaboration
 - workflow automation
 - patient engagement (e.g., patient reported outcomes and experiences)
 - global consent management
- Our solutions are driven by machine learning, big data & analytics, Internet of Things (IoT), and EMR integrations.

Major clients/partners:

We are a trusted provider for 25+ clients and integrated with 17+ Electronic Medical Records (EMRs) and legacy technologies to support multiple use cases, including: clinical workflow automation, virtual services, and population health management, among others.

Verto has worked with a number of clients across Canada and the US including serving the Ministry of Health and Provincial Health Agency for the largest province in Canada, as well as leading academic teaching hospitals (e.g., Sunnybrook Health Centre) and leading community hospitals (e.g., Unity Health).



Typical clients for Verto include:

- Large health systems (e.g., Ministry of Health in a province with population of ~1M, largest provincial health agency serving population of ~14.5M)
- Clinical networks including virtual networks (e.g., Nurse Practitioner networks, Physician networks, multiple integrated health team networks serving geographically based populations)
- Health providers (e.g., tertiary acute care hospitals, large urban community hospitals)
- Ambulatory care clinics
- Community providers (e.g., home care providers, public health units)
- Pharmaceutical companies.

Competitive advantages:

Given the high degree of digital literacy and choice among South Koreans, in the future, health systems and private players will likely need to offer a differentiated and accelerated ability to solve for B2B Software-as-a-Service (SaaS) challenges and add value to both patients and the health system.

Verto enables health systems and private players to meet these challenges by rapidly transforming relationships with patients, creating a secure digital front door, and rapidly virtualizing data while reducing digital spend by 50%+.

Our competitive advantages include:

- Patented technology to accelerate interoperability across fragmented technology and datasets
- Speed to scale up enterprise data securely within weeks, not months, as well as reducing time from ideation to deployment by 60%
- Real-time automation of clinical workflows without impacting legacy workflows
- Intellectual property that will deliver McKinsey's layer of intelligence vision for health systems worldwide
- 8x improvement in patient engagement.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

There are two areas of collaboration we seek with Korean companies:

Automated Digital Twin Population Generation - We are seeking a partner that is looking to create a normalized data snapshot of their patients across multiple digital systems and databases for population-level analytics and management. By leveraging our patent (<https://patents.google.com/patent/WO2021212063A1/en>) to create normalized Digital Twin data records from existing data feeds, we can support the rapid generation of cross-sector patient models that support system planning, forecasting, and digital simulations.



Population Health Management & At-Scale Patient Orchestration - We are seeking to partner with a healthcare organization to identify subpopulations within existing data stores and automate the orchestration of a clinical journey within a population of 2M+ patients. For example, this could include ingesting data from a data lake to identify a group of high-utilization patients and automating the consent-based referral into community or alternative programs.

Meeting objectives:

Overall, Verto aims to develop a partnership with Korean companies to complete R&D projects that will help adapt and validate our technology in South Korea's unique and innovative market.

Specifically, there are three objectives in meeting with Korean companies:

4. **Knowledge** - We are seeking South Korean companies that will have the best knowledge to help us adapt Verto's technology to the local market, understand local competitors, and develop R&D partnership projects.
5. **Expertise** - We are seeking expertise in understanding the South Korean regulatory and legal system (e.g., required certifications, intellectual protections).
6. **Technology** - We believe Verto can complement and rapidly add value to South Korean technology through R&D initiatives to innovate in digital health.



YULCOM Technologies <https://yulcom-technologies.com/en/>

Company:

YULCOM Technologies is a Montreal-based computer engineering firm with offices in 12 countries, in North America, Europe, and Africa. The company specializes in the development of customized IT solutions integrating the latest technologies in ML, Deep Learning, and Big Data.

YULCOM is implementing a cloud-based AI-driven mechanism aiming to provide medical image processing and analysis services named: Avicenna. The images will be captured by cutting-edge multimodal portable medical IoT devices. The AI models are distributed, tinyML, and eco-energetic able to run on edge devices with low computational capacity. This will be used to implement an IA-driven decision support system allowing clinicians to : establish more precise and/or earlier diagnoses and make related clinical decisions; better monitor and manage/treat already diagnosed diseases, etc.

Main business areas:

- Health
- Education

Major clients/partners:

- **Hitachi Vantara**
- **Développement International Desjardins**
- **The World Bank**
- **UNDP**

Competitive advantages:

YULCOM Technologies helps companies become more productive and innovative through its AI consulting services.

Specifically, in the medical field, many diseases are diagnosed through medical imaging (MI) analysis. This is the case for many types of cancers, certain gastrointestinal diseases, etc. The traditional MI equipment's are expensive and the expertise (ex. radiologists) in the clinical analysis of those images is quite rare in Canada. This has an impact on the entire healthcare system in terms of time, cost, and efficiency of healthcare services. The technology we are developing is innovative in the sense that we are proposing new approaches that combine portable IoT MI devices (efficient, less expensive, and easy to use) with AI-driven (Edge & Cloud) applications to assist in the MI analysis.

In addition, YULCOM Technologies is actively involved in many MedTech projects in developing countries. We intend to deploy Avicenna technologies in those countries that have less than 10 radiologists per million habitants.



Tech areas for collaboration with Korean companies:

As a software company, YULCOM Technologies is not specialized in the design/development of MI IoT devices. Our, comparative research shows us that South Korea has many MedTechs doing R&D on those IoT and AI technologies.

First, we want to establish an R&D collaboration followed by a commercialization phase in order to provide an end-to-end AI-based IoT with AI-driven (Edge & Cloud) applications.

For the R&D collaboration, we want to advance the customization and the development of IoT devices according to Canadian specifications; design of an energy-efficient and distributed AI model that enables analysis in MI images. Finally, the integration of IoT equipment with a cloud computing MI analysis ecosystem.

Meeting objectives:

2 main objectives: R&D collaboration followed by the commercialization of IoT and AI-driven MI applications.



ZeroKey Inc. www.zerokey.com

Company:

ZeroKey is the world's most accurate real-time location system. We provide millimetre level 3D positioning of assets using our sensors and SaaS platform. We can track and digitize everything in an ecosystem from people performing complex workflows, high value assets to geofencing areas and assets. The data produced can provide high value insights into location, usage, safety, efficiency, and optimization.

Main business areas:

In point form.

- Industrial manufacturing process tracking
- Workflow tracking
- Health and safety; man-down scenarios, geofencing, collision avoidance
- Supply chain management; just-in-time fulfilment
- High value asset tracking

Major clients/partners:

- Clients: Volvo Group, Coilplus, Tiffany & Co., Mitsubishi, several global automotive companies (confidential); Partners: Nexty Electronics

Competitive advantages:

ZeroKey provides the world's most accurate RTLS (real-time location system) which provides 3D positioning at 1.5mm and can be scaled to large scale buildings such as manufacturing, warehousing, and hospitals. We are 100x more accurate than the closest competitor, which is UWB (Ultra Wide Band). We close the loop in digitizing human to machine interaction and provide far higher-grade data for future analytics. We currently have 30 patents, and growing, as our solution evolves and expands to new industries and use cases.

Tech areas for collaboration with Korean companies:

Our hyper accurate positioning solution is based on ultrasonic technology. Being a small and nimble company, we have been laser focused on delivering solutions to the automotive and industrial manufacturing sectors. We are a key enabler to digitization in all kinds of work environments. Our solution is a game changer in that there is currently no other technology that can provide the accuracy and scalability to compete with our capabilities. We see an emerging opportunity in the health care sector. This is both from the pharmaceutical and healthcare perspective. We see our solutions, which are currently deployed in industrial environments, as a perfect fit for the manufacturing processes in



the pharmaceutical industry. There are R&D opportunities in that some processes require higher certifications, such as an IP rating, for areas like clean rooms. In addition, the healthcare market has been keen to deploy systems for tracking workers, patients, workflows, and high value assets.

Meeting objectives:

Our mandate has been global growth for over 4 years and we seek partners to expand our opportunities in the healthcare industry and expand our penetration into the South Korean market.